

FACTORING

İş Faktoring ciroyu %25, müşteri sayısını ise 2 kat artıracak

Faaliyetlerine 1993 yılında başlayan İş Faktoring 2021 yılı için cirosunu yüzde 25 artırmayı hedefliyor. Faaliyet gösterdikleri sektör özelinde 2020 yılının nisan ve mayıs aylarında başlayan ve yüzde 70'e varan iş hacmi kayıplarına yol açan bir durumluk yaşandığını kaydeden İş Faktoring Genel Müdür Ömer Karakuş, "İlerleyen dönemlerde telafi edilebilmiş ve yılın üçüncü çeyreği itibarıyla yüzde 12 ciro artışı sağlanmıştır" diye konuştu. Yoğun rekabet ortamı yanında, sektörün kaynaklara erişiminin zorlaştığını ve kaynak maliyetini artıran aktif rasyosu gibi mevzuat düzenlemelerinin de etkisi ile faiz marjları ve karlılıkların baskı altında kaldığını bildiren Ömer Karakuş, "İş Faktoring ise 2020 yılında bir önceki yıla göre aktif toplamını yüzde 42, faktoring alacak bakiyesini ise yüzde 40 artırmış, özkaynak karlılığı ise yüzde 15.5 seviyesinde gerçekleşmiştir" ifadelerini kullandı. "Enflasyonun ve enflasyona bağlı olarak faiz oranlarının ikinci ya-

Türkiye'nin köklü faktoring şirketlerinden İş Faktoring 2021 yılı için cirosunu yüzde 25 artırarak müşteri sayısını da ikiye katlamayı hedefliyor.



"BİLGİ TEKNOLOJİLERİ DÖNÜŞÜM PROGRAMI, GÜNDEMİMİZDEKİ EN KRİTİK PROJE"

Tüm planlarını desteklemek ve ana yazılımları ile teknolojik altyapılarını yenilemek amacıyla, ana hissedarları Türkiye İş Bankası'nın iştiraki olan Softtech Yazılım Teknolojileri A.Ş. ile başlattıkları Bilgi Teknolojileri Dönüşüm Programı'nın şirketimizin gündemindeki en kritik proje olduğunu aktaran Ömer Karakuş, "Diğer yandan, Genel Müdürlük örgütümüz dışında faaliyet gösteren ve 6 şubeden oluşan hizmet ağıımızı, müşterilerimize fiziken ve dijital ortamlarda erişim imkanlarımızı

artıracak şekilde geliştirmek de önümüzdeki döneme dair öngörülerimiz arasındadır" dedi. Karakuş açıklamalarını şöyle sürdürdü: "Önceliklerimizi tekrar gözden geçirmemizi sağlayan, sosyal hayatlarımızda ve iş yaşamında kalıcı değişimlere vesile olacağı anlaşılan pandemi süreci ve sonrasında da, içinde yaşadığımız eko sistemin bütün duyarlılıklarını gözetenek, İş Faktoring olarak müşterilerimize ihtiyaç duyacakları kaliteli ve etkin hizmetleri sunmaya devam edeceğiz."

rısında kademeli olarak gerilemesini beklediğimiz 2021 yılı için ise; şirketimiz TL faktoring alacaklarında yaklaşık yüzde 15 büyümeye hedeflemektedir" diyen Karakuş, stratejik planlarının ihracat faktoringinin toplam işlem hacmi içerisindeki payını artırmak olduğunu kaydetti. Karakuş, tabana daha yaygın, KOBİ ve ticari segment müşterilerine dayalı bir büyüme ile pazar paylarını yükseltmeyi hedeflediklerini dile getirdi. Bu çerçevede KOBİ'lere hitap eden ve mobil uygulama altyapısı ile çalışan Çek-Matik ürünlerini daha yaygın müşteri tabanına ulaştırmak amacı ile başlattıkları çalışmaların devam ettiğini belirten Karakuş, "Bu kapsamda müşteri sayımızda asgari 2 kat artış sağlamayı öngörmekteyiz" dedi.

İhracatçıya yeni pazarlar açacaklar

İş Faktoring'in her segmentten müşterisine garanti, tahsilat ve finansman hizmetleri sunduğunu, sektörün öncü kuruluşlarından biri olduklarının altını çizen Karakuş, "Faktoring sektörünün global çatı kuruluşu olan Factors Chain International (FCI) üyesi de olan şirketimiz, ihracatçı müşterilerine sunduğu muhabir garantili ihracat ürünü -2F faktoring- ile de müşterilerine tahsilat riskinin bertaraf edilmesi ve yeni pazarlara açılması hususunda destek sağlamaktadır" diye konuştu. İç ve dış pazarlarda finansman ve garanti ürünlerine ihtiyaç duyan müşterilerine operasyonel ve finansal destek sağlamanın temel fonksiyonları olduğunu bildiren Karakuş şöyle devam etti: "Bir benzeri yaklaşık 100 yıl önce yaşanmış olan pandeminin damga vurduğu 2020 yılı, bütün dünyada ağır toplumsal ve ekonomik zorlukların yaşandığı bir yıl olmuştur. Etkileri önümüzdeki yıllarda da hissedilecek olan bu süreçte, tüm ülkelerin ekonomileri hasar almış, en büyük ticaret ortaklarımızdan olan Avrupa'da ekonomiler yüzde 10'a varan oranlarda küçülmüş, 2020 yılı bir anlamda kayıp yıl olarak tarihe geçmiştir."



Fiba Faktoring %15 büyümeyi hedefliyor

Türkiye'nin önemli faktoring şirketlerinden Fiba Faktoring, ekonomik gelişmelere bağlı olarak 2021 yılında yüzde 15 büyümeye planlıyor. Şirket olarak 2020 yılının 3. çeyreğinde de istedikleri büyümeyi yakaladıklarının altını çizen Fiba Faktoring Genel Müdürü Özge Yılmaz, alternatif dağıtım kanallarına da yatırım yapacaklarını ifade etti.



Alternatif dağıtım kanallarına yatırım yapacak

Fiba Faktoring olarak 2020 yılı yatırımlarının önemli bir kısmının ana sistemlerinin geliştirilmesi, iş akışının sisteme tam entegrasyonu ve operasyonel süreçlerin optimizasyonu üzerine olduğunu dile getiren Fiba Faktoring Genel Müdürü Özge Yılmaz, "2021 yılında ise daha çok alternatif dağıtım kanallarına yatırım yapmayı planlıyoruz" diye konuştu.

Faaliyetlerine 1992 yılında başlayan Fiba Faktoring, müşterilerine finansal çeşitli birçok alanda dijitalleşmeden de yararlanarak çeşitli çözümler sunmaya devam ediyor. Müşterilerine mal ve hizmet satışlarından doğan vadeli alacaklarını temlik olarak ihtiyaçları doğrultusunda garanti, tahsilat yönetimi ve finansman hizmetleri sunduklarını dile getiren Fiba Faktoring Genel Müdürü Özge Yılmaz, "Şirket olarak hem yurtiçi hem yurtdışı ticarete yönelik, her sektör ve segmentte firmaya ve sektöre uygun ve geniş bir ürün yelpazesine sahibiz" diye konuştu. 2021 yılında da 2020 yılında olduğu gibi pandeminin getirdiği belirsizliklerin etkisinin bir nebze de olsa devam edeceğini ve büyümenin önemli kısmının ikinci yarıda gerçekleşeceğini ifade eden Özge Yılmaz, "Şirket olarak ekonomik gelişmelere paralel olarak yüzde 15 civarında bir büyüme ön görüyoruz" şeklinde konuştu.

"2020 yılı son çeyreğinde istediğimiz büyümeyi yakaladık" Fiba Faktoring olarak iş akışlarında sistemsel otomasyonu tamamladıklarını ve çalışma arkadaşlarının da adaptasyonu ve dayanışmasıyla, salgının başından beri çok kısa zamanda evden çalışma sistemine geçmeyi ve bu dönemi esnek ve sorunsuz şekilde yönettiklerini bildiren Özge Yılmaz, "Faktoring işlemleri yapısı gereği kısa vadeli olduğu için ekonomi ve ticaretteki değişimlerden direkt etkileniyor, pandeminin etkisi de aynı şekilde işlem hacimlerinde daralma olarak yansdı. 2020 yılı son çeyrekte, ekonomi ve ticaretteki gelişmelerin de etkisiyle iş hacmimizdeki artışla istediğimiz büyüklüklere ulaştık" değerlendirmesinde bulundu.

"Şirket olarak daha geniş kitlelere seslenmeyi hedefliyoruz" 2021 yılında da koronavirüs pandemisine bağlı olarak belirsizliklerin devam ettiğini dile getiren Özge Yılmaz, "Bununla birlikte uzaktan müşteri edinimi ve kimlik tespiti, sözleşmelerin ve ilgili dökümanların elektronik ortamda alınması gibi, dijitalleşme alanındaki yasal düzenlemelerinin ardından, Fiba Faktoring olarak daha geniş müşteri kitlelerine erişebilmeyi hedefliyoruz" diye konuştu. Türkiye'nin her yerinden KOBİ'lerin çok daha kolay ve güvenli bir şekilde finansmana erişimine katkı

sağlamayı amaçladıklarını dile getiren Özge Yılmaz, "Ekonominin önemli güçlerinden biri olan KOBİ'ler başta olmak üzere tüm reel sektöre desteğimizi sürdürmeyi hedefliyoruz" ifadesini kullandı. Özge Yılmaz ayrıca dünyada, özellikle de Avrupa'da pandeminin etkisinin azalması ve ekonominin canlanmasıyla beraber ihracat faktoringi hacimlerinde de artış beklendiklerinin de altını çizdi.

"Tedarik Zinciri Finansmanı dijitalleşmeyle daha da etkin olacak"

Koronavirüs pandemisi koşullarının hemen hemen tüm iş kolları için dijitalleşme sürecini daha da hızlandırdığının altını çizen Özge Yılmaz, "Bu alandaki gelişmeleri ile en dikkat çeken sektörlerden biri, dijitalleşme adımlarında e-fatura uygulamaları ile çalışmalara başlayan sektör olarak finans sektörü oldu. Çok sayıda kurumu bir araya getiren; finansman işlemlerinin tamamen elektronik bir ortamda, kesintisiz bir şekilde yürütülmesini sağlayan iş modelleri ve çeşitli platformlar geliştirilerek hayata geçirildi. Tedarik Zinciri Finansmanı lokomotif ürün haline geliyor" açıklamasını yaptı. Tedarik Zinciri Finansmanının, artan dijital uygulamalar ile birlikte daha da etkin olacağını ve yaygınlaşacağını ifade eden Özge Yılmaz, "Böylelikle, ekonominin can damarı KOBİ'lerin daha uygun finansal kaynaklara erişimi, alıcıların tüm tedarik sürecini kolayca takibi, finansman hizmetlerinin daha hızlı sunulabilmesi ve faktoring kullanımının artması mümkün olacak görüşündeyiz" değerlendirmesinde bulundu.

"Ticaret Zinciri Finansmanı Sistemi" ile yeni bir dönemin kapısı açılıyor



Finansal Kurumlar Birliği bünyesinde, 2019 yılında hayata geçirilen Ticaret Zinciri Finansmanı Sistemi (TZFS) ile ekonomimizin can damarı olan tedarikçi KOBİ'lerimizin elektronik ortamda yapacakları alacak devri ve çoğunluğu büyük ölçekli olan alıcı firmalardan alınacak teyit ile finansmana daha hızlı, güvenli ve ucuz bir şekilde ulaşmaları sağlanmaktadır. Aynı zamanda tedarikçi KOBİ'lerin finansman maliyeti, alıcı firmanın kredibilitesine göre belirlendiğinden, alıcı firma da mal ve hizmeti daha uygun fiyata ve kesintisiz temin edebilmektedir.



TZFS'ye dahil olan finans kurumu ise alıcı firma tarafından teyit edilen ve/veya sigorta şirketi tarafından garanti altına alınmış alacakları devralarak kapalı devre bir iş akışı oluşturur ve bu sayede alternatif finans kaynağı yaratır.

Blockchain mantığında güvenli bir şekilde ve merkezi bir yapıda tasarlanmış olan TZFS ile KOBİ'lerimizin ticari alacaklarını yine sistem üzerinden ticarete para gibi kullanabilmeleri, Devlet Destekli Alacak Sigortası ile entegre olarak bu havuzda oluşan alacaklar portföyünün menkul kıymetleştirilerek ucuz fon sağlanması, re-finansman yolu ile de yurtdışından yeni kredi kaynaklarına ulaşılması hedeflenmektedir.

Sistemin makroekonomik avantajları;

- Ticari aktiviteye ilişkin anlık bilgi sahibi olunacağından makroekonomik değişkenlerin tahmin edilmesi hususunda fayda sağlanacak, pro-aktif tedbirler alınabilecektir.
- Kayıtdışı ekonomi önemli ölçüde azaltılacaktır.
- KOBİ'ler, büyük ölçekli firmalar ve finans kurumlarının içinde bulunduğu tedarik zinciri ekosistemi daha kurumsal bir yapıya kavuşacaktır

www.fkb.org.tr

Faktoringde 2021 işlem hacminde yüzde 20 büyüme bekleniyor



Faktoring sektörünün yapılan çalışmalar ve yeniliklerle birlikte 2021 yılı için yüzde 20 büyüyeceğini belirten FKB Başkanı Aynur Eke, dijitalleşmenin en önemli gündem maddeleri arasında yer aldığını da dile getirdi.



% 12
İŞLEM HACMI ARTIŞI
(2020 YILI 3. ÇEYREK VERİLERİNE GÖRE)

% 22
AKTİF TOPLAMI
(2020 YILI 3. ÇEYREK VERİLERİNE GÖRE)

% 34
SEKTÖR KARLILIĞI DÜŞTÜ
(2020 YILI 3. ÇEYREK VERİLERİNE GÖRE)

"MFKS SAYESİNDE 953 BİN RİSKLİ İŞLEMİN ÖNÜNE GEÇİLDİ"

Faktoring işleminin ana ögesinin doğmuş veya doğacak bir alacak olduğunu açıklayan Eke, "Alacağa ilişkin fatura vb. Alacak belgesi yoksa ya da üretilmeyecekse faktoring işlemi yapılamaz. 2012 yılında Resmî Gazete'de yayımlanan 6361 sayılı Kanunla birlikte kurulan Birliğimiz tarafından, Merkezi Fatura Kaydı Sistemi (MFKS) oluşturularak, Ocak 2015'te kullanılmaya başlanmıştır" diye konuştu.

Faktoring işlemlerine konu olan alacaklar ile ilgili her türlü belge ve bilginin kaydedildiği MFKS ile aynı ticari alacağın mükerrer temlik ve finansmanı engellediğini belirten Eke, "Kuruluşundan itibaren toplam 914,2 milyar TL tutarında, 30,7 milyon adet fatura ve benzeri alacak belgesinin kaydedildiği MFKS sayesinde 2020 yıl sonu itibarıyla 953 bin adet riskli işlemin önüne geçilmiştir" ifadelerini kullandı.

Pandeminin tüm dünya gibi Türkiye'yi ve tüm sektörleri ciddi bir belirsizlik sürecine soktuğunu belirten Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkanı Aynur Eke, "Bu süreçte, faktoring sektörü reel sektöre desteğini adeta bir görev bilinciyle sürdürdü, hatta birçok sektöre kıyasla iş hacmini de artırdı" dedi.

2020 yılında faktoring sektörünün, firmaların ilave bir teminata ihtiyaç duymadan kendi vadeli alacaklarıyla işletme sermayesi yaratma, vadesi gelmiş alacakları öteleme, var olan borçlarını yapılandırma ve kendi alanına giren diğer tüm konularda KOBİ'lerden desteğini hiç çekmediğini aktaran Eke, "Sektörümüzün 2020 yılı üçüncü çeyrek verilerine göre; işlem hacmimiz geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 12'lik artışla 100 milyar TL'yi aştı. Aktif toplamımız yüzde 22'nin üzerinde büyüyerek 41 milyar TL'ye ulaştı" diye konuştu. Alacak-

lar kaleminin ise yüzde 25 artarak 37 milyar TL'yi geçtiğini kaydeden Eke, "Buna karşın, içinden geçtiğimiz sürecin dinamikleri de göz önüne alındığında sektör karlılığımızda yüzde 34 oranında düşüş gerçekleşti. Bu çerçevede, 2021 işlem hacmimizde yüzde 15-20 civarında bir büyüme olabileceğini öngörüyoruz" ifadelerini kullandı.

"2021 yılının ikinci yarısında büyüme yönünde bir eğilim olacak"

FKB olarak 2020 yılını, verimliliğin, azimle çalışmanın, "birlikten kuvvet doğar" anlayışının önemini artırdığı bir dönem olarak değerlendirdiklerini söyleyen Aynur Eke, "Özellikle altını çizmek istiyorum ki, FKB olarak, bu dönemde tüm üyelerimizle birlikte misyonumuza sahip çıktık ve reel sektörümüzün, ihracatçılarımızın ve çoğunluğu KOBİ olan müşterilerimizin yanında olmaya devam ettik" dedi.

2021 yılını 2020'nin öğrettikleri üzerine kurgulanan stratejilerin öne çıktığı bir yıl olarak gördüklerini aktaran Eke, "Örneğin; dijital alt yapıya sahip lojistik, teknoloji, e-ticaret ve onlara bağlı binlerce tedarikçi firmanın yer aldığı sektörler beklentilerinin çok ötesinde iş yaptılar ve ekonominin ayakta kalmasını sağladılar" şeklinde konuştu. Hem finans sektörünün hem de reel sektörün bu hızlı "pandemik adaptasyonu" 2020'nin olası olumsuz etkilerini azaltarak 2021'e çok şey öğrenmiş olarak girilmesini sağladığını dile getiren Aynur Eke, "2020'de yapılamayan ve eksikliği çokça ortaya çıkan dijital altyapı yatırımlarının önemli bir finansman talebi yaratacağını ön görüyoruz. Daha kısa vadeli, parçalı ama tabana yaygın içerikte olacağını öngördüğüm bu talebi banka dışı finans şirketlerimizin önemli ölçüde karşılayacağını ve buna hazır olduklarını düşünüyorum" açıklamasında bulundu. Faktoring şirketlerinin de tabana yaygın ve parçalı tedarikçi alacaklarını finanse edecek dijital alt yapıları hayata geçirmek için 2021'i önemli bir fırsat olarak gördüklerini bildiren Eke, "Gerek ülkemizde de kullanıma sunulan aşaların piyasalara verdiği umut gerekse reform adımları, 2021'e daha olumlu bakmamızı sağlıyor. 2021 yılının ikinci yarısında eğilimin yeni yatırımlar ile birlikte büyüme yönünde olacağını düşünüyorum" değerlendirmesinde bulundu.

"Dijitalleşme gündemimizdeki en önemli konu"

COVID-19 pandemisi ile birlikte dijitalleşmenin önemini bir kere daha anlaşıldığını söyleyen Eke, "Çalışmalarımızı hiç bir aksaklık yaşamadan evlerimizden de sürdürebiliyoruz. Finansal Kurumlar Birliği olarak gündemimizdeki en önemli konulardan biri dijitalleşme ve üyelerimizin hayatını kolaylaştıracak projeler üretmektir" dedi. Bu nedenle 2015 yılında finans sistemine kazandırdıkları ve 6 yılda 30,7 milyon ticari alacak belgesinin kaydedilerek 953 bin adet riskli işlemin engellendiği Merkezi Fatura Kaydı Sistemi'nin (MFKS) lokomotif projelerden olduğunu aktaran Eke, "Buna ek olarak, 2019 yılında hayata geçirdiğimiz Ticaret Zinciri Finansmanı Sistemi'nin (TZFS) önümüzdeki süreçte adından sıkça söz ettireceğini düşünürüz. Ayrıca, Özel Entegratörlük, Ortak Veri Merkezi, Belgeli/Belgesiz İhracat Kredileri ve Merkezi Yazılım projelerimiz ile hem

"TZFS finans ekosistemindeki eksikliği giderecek"

TZFS ile alıcı ve satıcı gerçek veya tüzel kişiler ile ve finansal kuruluşlar ve bankaların içinde olduğu ve bu sistem üzerinden tedarik zinciri finansmanı dahil tüm ticaret finansmanı hizmetlerinin sunulduğu ve teknolojik olarak her türlü akışın görüldüğü ticaret finansmanı uygulaması platformu olduğunu açıklayan Eke, "Talep ettiğimiz mevzuat düzenlemelerin yapılması ile birlikte TZFS'nin finans ekosisteminde çok önemli bir eksikliği gidereceğini düşünüyoruz. TZFS ile ülke ekonomimize önemli oranında katma değer sağlayan KOBİ'lerimizin tek bir merkezden birçok finansal enstrümana, en önemlisi de kendi ticari alacakları ile hızlı, güvenli ve uygun maliyetli finansmana ulaşımını sağlamayı hedefliyoruz" dedi.

sektörlerimize hem de ülke ekonomimize en üst seviyede katkıda bulunmayı hedefliyoruz" açıklamasında bulundu. Kamu otoritesinin bu konuda atacağı her türlü adımı desteklediklerini bildiren Eke, "26 Haziran'da Resmî Gazete'de yayımlanarak hayata geçen ve faktoring sözleşmesinin dijital yöntemlerle düzenlenebilmesinin yolunu açan kanun değişikliği ve bunun tamamlayıcısı olarak önümüzdeki günlerde yayımlanmasını beklediğimiz alt düzenleme ile birlikte sektörümüzün daha da ivme kazanacağını düşünüyorum" dedi.

"Türkiye faktoring işlemlerinde dünya ikincisi"

Türkiye'nin ağırlıklı olarak yurtdışı faktoring işlemlerinin yapıldığı bir ülke olmakla birlikte, yurtdışı faktoring işlemlerinde de dünyanın önde gelen oyuncularından biri olduğunu söyleyen Eke, "Özellikle, ihracatçı firmanın rekabet gücü ve yeni pazarlara girme imkanını artıran ihracat faktoringi, mal mukabili ihracat işlemlerinde firmaların sıklıkla başvurduğu finansal enstrümanlardan biri konumuna geldi" diye konuştu. Uluslararası Faktoring Birliği'nin (FCI) 2019 yılı verilerine göre, Türkiye'nin ihracat faktoringi işlemlerinde Tayvan'ın ardından dünyada ikinci sırada bulunduğu aktaran Eke, İhracat faktoringi işlemlerinde faktoring şirketi, garanti ve tahsilat hizmetlerini çoğu zaman yaygın muhabir ağını kullanarak vermekte, gerekli durumlarda ise bu hizmetleri doğrudan kendisi de üstlenebilmektedir" diye konuştu. Ayrıca, ihracatçı firmanın talebi olması halinde ihracat alacakları için finansman hizmeti de sağlandığını kaydeden Eke, "Faktoring şirketleri tarafından ihracatçı firmalara yönelik olarak Merkez Bankası kaynağından Türk Eximbank aracılığıyla kullanılan uygun maliyetli krediler özellikle ihracatçı KOBİ'lere önemli bir finansman desteği sağlamaktadır. MFKS verilerine göre, 2020 yılında ülkemizde yapılan faktoring işlemlerinin yüzde 12'sini ihracat faktoringi işlemleri oluşturmakta olup bu oranın önümüzdeki yıllarda hızla artacağını öngörmekteyiz" açıklamasında bulundu.

İŞ FAKTORİNG



Ticaretinizde doğru hamleleri bizimle yapın

Köklü kurumsal değerlerimiz, sahip olduğumuz birikim, uzmanlık ve teknoloji alanında geliştirdiğimiz uygulamalarımız ile müşterilerimiz için güvenilir ve tercih edilen bir şirket olmaya devam ediyoruz.

