

# 'Yeni kredi anlaşmaları ile daha da güçleniyoruz'

AKLease olarak sağlıklı ve istikrarlı büyüme hedefiyle yenilikçi ve verimlilik odaklı çalışmalarını sürdürdüklerini belirten AKLease Genel Müdürü Çetin Düz, "Makine, enerji, tekstil, metal işleme ekipmanları olmak üzere enerji verimliliği ve atık yönetimine katkı sağlayacak yeni yatırımlar odağımızda. Bu kapsamda yaptığımız yeni kredi anlaşmaları da bize güç veriyor" diye konuşuyor.

AKLease olarak sektör içerisinde hem özkaynak hem de aktif kârlılık oranlarında 2021 yılını güçlü bir konumda kapattıklarını dile getiren AKLease Genel Müdürü Çetin Düz, "Geçen yıl işlem hacminde TL bazında yüzde 100'ün üzerinde büyüme ve sözleşme adetlerimizde de ciddi artış sağladık. İmzalanan sözleşmelerin yarısından fazlasını yeni müşteriler ve müşterilerimizin üçte birini ise daha önce hiç leasing yapmamış müşterilerimiz oluşturdu" dedi.

Bu yıl da sağlıklı ve istikrarlı büyüme hedefleriyle yenilikçi ve verimlilik odaklı çalışmalarını sürdürdüklerini kaydeden Çetin Düz, "Başta makine, enerji, tekstil, metal işleme ekipmanları olmak üzere enerji verimliliği ve atık yönetimine katkı sağlayacak yeni yatırımlar odağımızda yer alıyor. Bu kapsamda yaptığımız yeni kredi anlaşmaları da bize güç veriyor. Yakın zamanda Asya Altyapı Yatırım Bankası ile 50 milyon dolarlık yeni bir kredi anlaşmasına imza attık. Yenilenebilir enerji ve enerji verimliliği projelerinin finansmanında kullanılacak bu kredi AIIB'nin bir leasing şirketine verdiği ilk kredi alma özelliği taşıyor. AIIB'nin şirketimize ve ülkemize göstermiş olduğu güvenden gurur duyuyoruz" şeklinde konuştu.

AKLease Genel Müdürü Çetin Düz, portföylerinin çoğunluğunu yeşil enerji yatırımlarının oluşturduğunu kaydederek, "Bugün portföyümüzdeki yatırımların büyük çoğunluğunu enerji verimliliği ve



## "Hızlı ve kolay iş süreçleriyle müşterilerimizin yanındayız"

AKLease Genel Müdürü Çetin Düz, "Süreçlerin hızlı ve kolay ilerlemesi için dijitalleşme her geçen gün daha da önemli hale geliyor. Biz de bu önemin bilincinde bu yıl dijitalleşme ve dönüşüme odaklandık. Müşterilerin ihtiyacını hızlı karşılayabilen ve kolay iş süreçleri olan leasing şirketi olma hedefiyle çalışmalarımızı sürdürüyoruz" dersen, "Bu doğrultuda ilk adımı teknolojik altyapımızda yenilikler yaparak attık. Müşterileri dinleyerek onların da kullanmaktan büyük keyif aldığı online müşteri platformumuzu devreye aldık. Bu platformu geliştirmek üzere çalışmalarımız devam ediyor" şeklinde konuştu.

yeşil enerji yatırımlarını oluşturuyor. Bu alanda ciddi bir işlem hacmine sahibiz. Bugüne kadar yenilenebilir enerji sektörüne yaklaşık 370 MW büyüklüğünde kaynak ve toplamda 275 milyon dolarlık yeşil finansman sağladık. 2010 yılında leasing sektöründe bir ilke imza atarak şu an 60 MW büyüklüğe sahip olan 24 rüzgar türbinine finansman sağlayan ilk şirket olduk" dedi.

AKLease, sürdürülebilirlik bakışı açısından yansıtan ECOLease ürünü ile enerji verimliliği ve yenilenebilir enerji yatırımlarını tek bir çatı altında buluşturdu ve bu projesiyle sektörde fark yarattı.

AKLease Genel Müdürü Çetin Düz, ECOLease ürünüyle kısa sürede 1.7 milyar TL'lik işlem hacmine ulaştıklarını ifade ederek şu bilgileri paylaştı:

"ECOLease'in portföyümüz içerisindeki payını artırarak, 2025 yılı itibarıyla sahip olduğumuz oranı yüzde 60'lara, 2030'da da yüzde yüze ulaştıracacağız. AKLease olarak hem sektörümüzün büyümesine hem de ülke ekonomisine önemli katkıları olan yeni müşteri kazanımına çok önem veriyoruz. Mevcut portföyümüze ek olarak yüzde 50 oranında yeni müşteri kazandırmayı planlıyoruz"

# Yapı Kredi Faktoring 'En İyi İhracat Faktoring Şirketi' seçildi

Yapı Kredi Faktoring, Factors Chain International (FCI) tarafından "En İyi İhracat Faktoring Şirketi" seçildi. Dünya çapında düzenlenen "En İyi İhracat Faktoring Şirketleri" araştırmasında 2002 yılından bu yana ön sıralarda yer alan Yapı Kredi Faktoring, muhabir hizmet kalitesinin ve işlem hacminin değerlendirildiği kategoride yüzde 99,41 puan alarak 193 üye şirket arasında lider oldu.

## En büyük önceliğimiz müşteri memnuniyeti

Faktoring sektörünün en köklü şirketlerinden birisi olarak hizmet kalitesini daha da ileriye taşımak için sürekli çalıştıklarını söyleyen Yapı Kredi Faktoring Genel Müdürü Bozkurt Çöteli, "Dünya çapında klasik finansman araçlarına alternatif olarak büyük bir hızla yükselişine devam eden faktoring; gıdadan turizme, otomotivden kimyaya, tekstilden dayanıklı tüketim mallarına

kadar çok çeşitli sektörde kullanılıyor. Biz de ihracat faktoringi başta olmak üzere tedarikçi finansmanı, yurt içi alacaklar için alacak garantisi, ithalat faktoringi ürünlerimiz ve tahsilat hizmetlerimiz ile müşterilerimizi destekliyoruz" dedi. Çöteli, "Kuruluşumuz 1999 yılından bu yana, genç sektörün en eski şirketlerinden birisiyiz. Sahip olduğumuz deneyim, kanıtlanmış hizmet kalitemizle dünyanın en güçlü ve güvenilir faktoring kurumları arasında yer alıyoruz. Önümüzdeki dönemde de sektörün öncü kurumu olmanın getirdiği sorumluluk bilinciyle, faktoring'in ülkemizde daha fazla şirket tarafından tercih edilen bir finansman aracı olması yönünde yürüttüğümüz çalışmalarını artırarak sürdüreceğiz. Büyüme stratejimiz doğrultusunda faktoring'in tüm imkânlarını ülkemiz ekonomisine can veren kurumlara sunmaya devam edeceğiz" diye konuştu.

# İş Faktoring yılın ilk yarısını %119 ciro artışıyla kapattı

Faktoring sektörünün 2022 yılının ilk yarısını önceki yılın aynı dönemine göre %85 ciro artışı ile kapattıkları bilgisini veren İş Faktoring Genel Müdürü Şahismail Şimşek, "İş Faktoring olarak biz de aynı dönemde %119 oranında ciro artışı sağlayarak reel sektöre yönelik garanti, finansman ve tahsilat hizmetlerimizi büyüttük" dedi.

İş Faktoring Genel Müdürü Şahismail Şimşek, başta faktoring alacakları olmak üzere temel faaliyet kalemlerinde sektördeki özel sermayeli şirketler arasında lider konumda yer aldıklarını, piyasa paylarını her kalemden büyüten bir performans ile müşterilerinin çözüm ortağı olmaya devam ettiklerini söyledi. İş Faktoring olarak, reel sektöre yönelik garanti, finansman ve tahsilat hizmetlerini büyüttükleri bilgisini veren Şimşek, "Faktoring sektörü 2022 yılının ilk yarısını önceki yılın aynı dönemine göre %85 ciro artışı ile tamamlayarak ticaretin finansmanına katkı sunmaya devam etti.

İş Faktoring olarak biz de aynı dönemde %119 oranında ciro artışı sağlayarak reel sektöre yönelik garanti, finansman ve tahsilat hizmetlerimizi büyüttük" açıklamasını yaptı.

## "Türkiye'nin En Mutlu İş Yeri Ödülü'nü kazandık"

2022 yılında Türkiye'nin En Mutlu İş Yeri Ödülü'nü aldıklarını hatırlatan Şimşek, "Bu başarılı rakamların arkasında motivasyonu çok yüksek, hedef odaklı ve tek yürek olmuş bir ekip var. 2022 yılında Türkiye'nin En Mutlu İş Yeri Ödülü'nü alarak bu gururumuzu taçlandırdık" dedi. Son dönemde uzaktan çalışma pratiğinin de kazanılmasıyla verimlilik kazandığını kaydeden Şimşek, "Çalışan mutluluğunun büyük bir özveri ile işlerimize yansıdığını görüyoruz. İş Faktoring ailesi olarak amacımız; aynı güç ile kalıcı ve sağlıklı bir büyüme ortamında ülkemizdeki ticarete verdiğimiz desteği devam ettirmek" diye konuştu.

## 2023 yılında tedarikçi finansmanı ve ihracat faktoringi ön planda olacak

Faktoring sektörünün kısa vadeli işletme sermayesinin finansmanında klasik finansman yöntemlerine göre her zaman pratik ve güçlü bir alternatif olduğuna dikkat çeken Şimşek şunları söyledi: "Hızlı iş süreçlerimizle yüksek kalitede müşteri deneyimi sunmaya devam ediyoruz. Bu kapsamda teknolojik alt yapıyı değiştirilene uyum sağlayacak şekilde güncelliyoruz. Yeni modern altyapımız, dijital kanallarda daha aktif rol oynama ve müşterilerimize daha hızlı ve kolay ulaşılabilir hizmetler sunma imkanlarımızı genişletiyor. Dijital platformlar ile müşterilerimize faktoring işlemlerinde uçtan uca bir dijital deneyim sunmak mümkün hale geliyor."

2023 yılında ihracat faktoringi ve tedarikçi finansmanı ürünlerinin ön planda olacağını dile getiren Şimşek, "Ülkemizin artan ihracat rakamlarına paralel olarak, alacak sigortası yaptığımız ve finansman sağladığımız müşterilerimizin sayısı her geçen gün artıyor. Şirketimiz 2022 yılında önceki yıla göre ihracat işlemlerinden daha fazla pay aldı. Ülkemiz ise FCI üyeleri arasında gerçekleşen sıralamada ilk defa, tüm ülkeleri geride bırakarak 2021 yılında ihracat hacminde birinci sıraya yükseldi. Bu yıl bir yandan daha fazla dış ticaret müşterimiz ile bulu-



## Daha çok KOBİ'ye hizmet vermek için Anadolu'ya gidiyoruz

Alıcı ve satıcıların güvenli ticaret arayışında olduğu bir ortamda tedarikin sürdürülebilirliği ihtiyacı, ticaretin önemli bir halkası olan faktoring şirketlerinin de sorumluluğunu artırdığını söyleyen Şimşek, "Şirketlerin kısa vadeli işletme sermayesi gereksinimlerinin karşılanmasında güçlü bir finansal alternatif olarak özellikle son günlerde Faktoring şirketlerine belirgin bir yönelme gözlemliyoruz" dedi.

## KOBİ'lerin finansman gereksinimi 2023'te de devam edecek

KOBİ segmentinde yer alan firmaların 2022 yılında artarak devam eden finansman gereksiniminin 2023 yılında da süreceğine dikkat çeken Şimşek şunları söyledi, "KOBİ'lerin Ülkemiz ekonomisindeki özel yerinin farkında olduğumuz için, tedarik zincirinin devamlılığı amacıyla daha fazla sayıda KOBİ'ye finansal destek verebilmek üzere Anadolu'daki varlığımızı daha da artırmaktayız. Hizmeti doğrudan KOBİ ve Küçük İşletme segmentininin ayağına götüren bir anlayışla yaygınlaşmak üzere saha organizasyonumuzu büyütüyoruz. Bu şekilde yerinde hizmet ile hedefimiz KOBİ'lerin yurt içi ve yurt dışı ticaretlerindeki finansman ve garanti sorunlarına daha etkili çözüm ortağı olmaktır."

şarak bugüne yönelik sinerjimizi artırırken bir yandan da blokzincir gibi geleceğin teknolojilerinin ticaret, garanti ve finansmanda kullanılabilirliğine yönelik araştırma ve geliştirme çalışmalarında bulunarak güvenli online ihracat faktoringi işlemlerinin de arayışı içindeyiz. Tedarikçi finansmanının yaygınlaşması ile de tedarikçiler alıcı kredili limitlerin avantajlarından daha fazla faydalanmış olacaklar" diye konuştu.

Leasingde  
maxi hız:  
Maxi Lease.



Leasing işlemlerinizi bütün banka kredi kartlarıyla taksitlendirebilir, mevcut taksit ödemelerinizi kredi kartıyla yapabilirsiniz.

Şirketinizin ihtiyaçlarını İş Leasing Maxi Lease ile karşılayın, daha az masraf ve %1 KDV imkanından faydalanın.




www.isleasing.com.tr | 0 (212) 350 74 00



# Garanti BBVA Leasing sürdürülebilir enerji yatırımlarına destek oluyor

**Sürdürülebilirlik anlayışı ve enerji yatırımlarında aktif rol alma hedefiyle hizmet veren Garanti BBVA Leasing, karbon salımını azaltacak yenilenebilir enerji yatırımlarına güneş, jeotermal, rüzgâr ya da biyokütle ayrımı yapmaksızın destek oluyor.**

Garanti BBVA Leasing Genel Müdürü Selahattin Güldü, yeşil enerji yatırımlarına özel önem verdiklerini, Türkiye'nin önemli güneş enerjisi paneli üreticisi ve mühendislik hizmeti veren firmalarıyla işbirliği anlaşmaları bulunduğunu söyledi. Güldü yaptığı açıklamada, "30 yılı aşkın süredir yatırımın ve büyümenin finansmanı amacıyla "Makine ise Leasing, Leasing ise Garanti BBVA Leasing" sloganıyla tüm makine yatırımlarındaki uzmanlığımızı, sektörümüzde payı giderek artan enerji yatırımlarına da taşıyoruz. Özellikle güneş, rüzgâr, jeotermal ya da biyokütle alanındaki yeşil enerji yatırımları en çok önem verdiğimiz yatırımlar" diye konuştu.

**"Enerji sektöründe GES'lerin payı artıyor"**  
Yeşil enerji içerisinde güneş enerjisi santralleri ve biyokütle santrallerinin yapısı gereği leasing ile finansmana daha yakın olduğu bilgisini veren Güldü şunları söyledi, "Güneş



enerjisi santrallerinin enerji sektöründeki payı uzun süredir artıyor. Güneş enerjisinde yeni dönem artık öz tüketime dayalı Çatı Tipi Güneş enerjisi santrallerinde. Bu alanda oldukça istekliyiz ve alt yapımızı da buna göre oluşturduk. Ülkemizin önemli güneş enerjisi paneli üreticisi ve mühendislik hizmeti veren firmalarıyla işbirliği anlaşmalarımız var. Bu anlaşmalarımızla müşterilerimize finansmanın yanı sıra danışmanlık hizmetini de veriyoruz" dedi.

## Enerji santralleri yatırımlarına 230 milyon dolar finansman sağladı

**Garanti BBVA Leasing**, enerji santralleri yatırımlarına bugüne kadar 230 milyon doların üzerinde finansman sağlamış ve yenilenebilir enerji yatırımlarında yaklaşık %19 pazar payına sahip. Bugüne dek enerji sektörüyle ilgili olarak 200 270 MW üzerinde yeşil enerji kurulumuna destek sağlayan Garanti BBVA Leasing, önümüzdeki dönemde de enerji yatırımlarındaki istekliliğini, müşterilerine özel finansman çözümleri üreterek sürdürmeyi ve pazar payını artırmayı hedefliyor. Garanti BBVA Leasing, TurSEFF ile olan stratejik işbirliği ile de sürdürülebilir enerji finansmanı alanında farkındalık yaratırken yenilenebilir enerji finansmanı dışında da enerji verimliliği sağlayan makinelerin finansmanı için de özel leasing çözümleri sunuyor.

## Yapı Kredi Leasing'den 2 dev finansman adımı

Yapı Kredi Leasing, uluslararası sermaye kuruluşlarıyla yürüttüğü işbirlikleriyle finansal yapısını güçlendiriyor. Şirket, Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası (EBRD) ile 50 milyon Euro'luk, 2 yıl vadeli finansman anlaşması imzaladı. Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası (EBRD) ile Yeşil Ekonomi Finansman Fonu (GEFF) kapsamında imzalanan anlaşmayla birlikte Yapı Kredi Leasing, kaynaktan pay alan ilk leasing şirketi oldu. Yapı Kredi Leasing, bu finansman ile yeşil ekonomiyi desteklerken, enerji verimliliği ve yenilenebilir enerjiyi odağına alan şirketleri

finans ederek sürdürülebilir ekonomiye katkı sağlamayı amaçlıyor. Yapı Kredi Leasing, Uluslararası Finans Kurumu (IFC) ile de 120 milyon dolarlık finansman anlaşması imzaladı. Böylece Yapı Kredi Leasing, küçük ve orta ölçekli işletmelere sürdürülebilir ekonomiye geçişlerinde destek olacak. Yapılan anlaşmayla hem temiz su, su verimliliği ve atık su projeleri hem de yeşil enerji, enerji verimli ekipman, elektrikli araç ve şarj altyapısı, bina ve tesislerde enerji verimliliği iyileştirmeleri ve yenilenebilir enerji çözümleri gibi projeler finanse edilecek.

## Finansmana erişim ön plana çıktıkça faktoringe talep arttı

**TEB Faktoring Genel Müdürü Gülümser Özgün Henden, şirket faaliyetlerini ve sektörel gelişmeleri değerlendirdi.**

2022 yılı ilk yarıda hem sektör hem biz büyümeye devam ettik. 3. çeyrek resmi verileri FKB tarafından henüz açıklanmadı ama haziran ayı itibarıyla baktığımızda sektörde 165 mia TL faktoring cirosu ve 80 mia TL alacak hacmine ulaşıldığını görüyoruz. Bu da yılsonuna göre ciroda %85'lik bir artış demek. TEB Faktoring olarak, 2022 yılında güçlü bir performans sergilemeye devam ediyoruz. Haziran 2022 dönemi sonunda, ciromuz geçen yılın aynı dönemine göre %112, net karımız %212 artarken; öz kaynak karlılığımız %52, aktif karlılığımız ise %3 seviyelerinde gerçekleşmiştir. Risk yönetiminde de güçlü bir dönem geçiriyoruz. Bu kapsamda TEB Faktoring'in TGA (Takipteki Gecikmiş Alacak) rasyosu oldukça düşük, %0,6 olarak gerçekleşti. Bu yıl talep konusunda güçlü bir yıl oldu. Özellikle ikinci yarıda yapılan düzenlemelerle finansmana erişim konusu ön plana çıktıkça faktoringe talebin arttığını gördük. Ancak diğer yandan finansman kaynaklarına bağlı olarak yurt içi işlem vadelerinde piyasa ile paralel azalma oldu. Çek piyasasının halen sağlıklı göründüğünü ve 3. çeyrekte hafif bir yükselme olmasına rağmen karşılıksız çek oranlarının gayet düşük seviyede olduğunu da eklemeliyim. BDDK verilerine göre 2022 yılı ağustos ayı itibarıyla en fazla ciro yapılan ilk üç sektör sırasıyla imalat sanayi, toptan ve perakende ticaret ile tekstil ürünleri sektörleri olarak görünüyor. TEB Faktoring olarak bizim ciromuzda, ihracat portföyümüzün de etkisiyle, ilk sırada tekstil sektörü geliyor. Ardından metal ürünleri ile diğer sektörler izliyor. Bu yıl özellikle KOBİ'lerin payını artırdığımız bir yıl oldu. Konjoktüre bağlı olarak öne çıkan sektörler olsa da asıl hedefimiz ticaretin olduğu her yerde KOBİ'lere yönelik desteğimizi artırmak. Bankacılık sektörünün kredi büyümesindeki yavaşlama ve finansman erişim konusundaki tartışmalar son çeyrekte de devam edecek gibi görünüyor. Bu dönem, faktoringler arasında özkaynak yapısı güçlü olanlar ve banka ortaklı faktoring şirketlerinin öne çıktığı bir dönem olacak. Özellikle, net ihracatçı olmayan firmaların günlük nakit ihtiyaçları için faktoringe yöneldiğini görüyoruz. Bu durumun, son çeyrekte faktoring şirketlerine olan talebin yükselmesine ve dolayısıyla sektör cirosunun daha fazla artmasına sebep olacağını öngörüyoruz. Faktoring sektörü alacak karşılığı olarak doğrudan ticareti finanse ettiği için doğal bir talep kayması olarak değerlendiriyoruz. Ayrıca, Avrupa'daki resesyonun hem olumlu hem de olumsuz etkileri olacaktır. Bir taraftan bazı sektörlerde resesyona bağlı siparişler azalırken, diğer taraftan bazı sektörlerde ise Avrupa'daki enerji kısıtlamaları sebebiyle üretim açığının Türkiye'den karşılanması söz konusu olabilir. Bu sebeple ihracat faktoringine



talep artarak devam edecektir. TEB Faktoring olarak, parçası olduğumuz TEB ve BNP Paribas Grubumuzun esas önceliklerinden biri olan sürdürülebilirlik konusuna grubumuzla birlikte odaklandık. Hem kurum içinde iş yapış şekillerimizde hem de müşterilerimiz tarafından sürdürülebilirlik öncelikli, topluma ve çevreye fayda sağlayan, ülke ekonomisinin sürdürülebilir büyümesine katkı sağlayan uygulamaları hayata geçirmek üzere çalışıyoruz. Dijital sürdürülebilirliğe örnek olarak, dijital servislerimizi sürekli bir şekilde iyileştirerek genişlettiğimizi ve mümkün olan işlemlerin dijital kanallar üzerinden kullanıcının olduğu yerde yapılabilmesini sağladığımızı söyleyebiliriz. Müşterilerimiz, TEB Faktoring web sitesi ve mobil uygulaması gibi dijital servislerimiz üzerinden faktoring işlemlerini kolaylıkla yaparken aynı zamanda çevreye de katkı sağlıyorlar. Bu konuda kurum içinde ve müşterilerimizde farkındalık sağlamak, dijital kanalların kullanımını artırmak için çalışmalarımızı sürdüreceğiz. Türkiye'de faktoring sektörünün öncü kuruluşlarından biri olarak bu yıl 25'inci yılımızı kutluyoruz. Kuruluşumuzdan bu yana "müşterilerimiz için sürdürülebilir bir finansal ortak olma" vizyonuyla hareket ediyor, ticareti destekleyip ülke ekonomisine katkı sağlıyoruz. Gelişen teknolojiye bağlı olarak müşterilerimize klasik ürünlerle dijital servisleri birlikte sunmak üzere çalışırken, en hızlı ve pratik hizmet veren ihracat faktoringi şirketi olmayı hedefliyoruz. Bu doğrultuda 25 yıldır başta müşterilerimiz ve çalışanlarımız olmak üzere tüm paydaşlarımızla birlikte önemli başarılarla imza attık. Yurt içi ticarete verdiğimiz desteğin yanı sıra ihracata yönelik hizmetlerimizde de sektörde öncü konuma ulaştık. TEB Faktoring olarak, FCI tarafından yayınlanan 2021 yılı sonu verilerine göre Türkiye ihracat faktoringi pazarında yüzde 33'lük payla sektör lideri olurken, dünya genelinde yüzde 6'lık pazar payıyla ikinci sıraya yükselerek ilk üçte yer alan tek Türk faktoring şirketi olduk. FCI tarafından dünyada ilk ve tek olarak, yedi kez "En İyi İhracat Faktoring Şirketi" seçilme başarısı gösterdik. Gerek yurt içinde gerekse uluslararası alanda tescillenen başarılarımızdan aldığımız motivasyon ve paydaşlarımızla oluşturduğumuz güçlü sinerjiyle bugüne kadar olduğu gibi önümüzdeki dönemde de müşterilerimize değer katan çalışmalarımıza devam edeceğiz.

## İŞ FAKTORİNG



*Dünyaya bizimle açılın*

**Ihracatlarınızı %100 İş Faktoring güvencesiyle gerçekleştirin.**

